

WERDEN SIE TEIL DER ENERGIEWENDE



UKA plant, baut, betreut und betreibt als Komplettanbieter schlüsselfertige Wind- und Solarparks. Das 1999 gegründete, inhabergeführte Unternehmen ist mit seinen rund 700 Mitarbeitern einer der führenden deutschen Energieparkentwickler. Die stetig wachsende Unternehmensgruppe ist in Deutschland an den Standorten Meißen, Cottbus, Rostock, Lohmen in Mecklenburg sowie in Bielefeld, Erfurt, Grebenstein (bei Kassel), Hannover, Heilbronn, Magdeburg und Oldenburg vertreten. Die internationalen Projekte werden neben der Zentrale in Meißen maßgeblich an unseren Standorten in Madrid (Spanien), Stuart, Florida (USA) und Santiago de Chile (Chile) entwickelt.

STANDORT DRESDEN

Vollzeit, 40 Std./Woche
ab sofort bzw. nach Absprache



Der Energieparkentwickler

Ein Unternehmen ist so gut, wie es seine Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind. Darum kommt es uns weder auf das Geschlecht, die Hautfarbe, die Religion noch auf die Herkunft an. Um die Zukunftsbranche der erneuerbaren Energien nachhaltig mitgestalten zu können, zählen für uns ausschließlich Einsatzbereitschaft und Kompetenz. Lassen Sie uns gemeinsam erfolgreich an der Umsetzung der Energiewende arbeiten!



Bitte bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung.

KONTAKT

UKA Umweltgerechte
Kraftanlagen GmbH & Co. KG
Personal
Dr.-Eberle-Platz 1
01662 Meißen
E-Mail: personal@uka-gruppe.de

GRUPPENLEITER PROJEKTANKAUF UND KOOPERATIONEN (m/w/d)

IHRE AUFGABEN:

- Aufbau und Betreuung von Kooperationen
- Anbahnung neuer und Pflege vorhandener Geschäftsbeziehungen
- Identifizierung und Bewertung von passenden Ankäufen, Beteiligungen und Partnerschaften
- Durchführung von unternehmensinternen Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Entwicklung von Strategien und Konzepten zur Erschließung und Gestaltung neuer Geschäftsfelder
- Repräsentation der UKA-Gruppe auf Veranstaltungen, Messen und Kongressen
- Unterstützung bei der Gestaltung des Markteintrittes in neue Geschäftsfelder
- Unterstützung bei der Erarbeitung von spezifischen Vertragsunterlagen

IHR PROFIL:

- ein erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Fachhochschul- oder Universitätsstudium oder gleichwertige Berufserfahrungen in diesen Bereichen
- Berufserfahrung im Bereich der Erneuerbaren Energien, vorzugsweise Windenergie und Solarenergie sowie praktische Kenntnisse im Bereich Vertrieb oder Mergers & Acquisitions
- ausgeprägtes Argumentations- und Verhandlungsgeschick
- Kundenorientierung und verbindliches Auftreten, Vertriebsaffinität
- hohes Maß an technischem und kaufmännischem Verständnis
- Kommunikationsstärke, Belastbarkeit und hohe Flexibilität
- schnelle Auffassungsgabe und übergreifendes Denken
- gute EDV-Kenntnisse, vor allem mit dem MS-Office-Paket
- Besitz eines gültigen Führerscheins

WIR BIETEN IHNEN:

- einen sicheren Arbeitsplatz mit Zukunftsperspektiven in einem stetig wachsenden, internationalen Unternehmen
- ein vielschichtiges Aufgabengebiet in einem motivierten und professionellen Team
- Einarbeitung durch erfahrene Kollegen
- eine leistungsgerechte Vergütung sowie 30 Tage Urlaub
- auf Sie zugeschnittene fachspezifische Weiterbildungsmöglichkeiten
- freiwillige Sozialleistungen (betriebliche Altersvorsorge, Jobticket, Firmenfahrrad)
- Möglichkeiten des mobilen Arbeitens oder des Arbeitens aus dem Homeoffice
- moderne Büroausstattung, kostenfreie Getränke, frisches Obst
- regelmäßige Teamevents
- sehr gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel