

# WERDEN SIE TEIL DER ENERGIEWENDE



UKA plant, baut, betreut und betreibt als Komplettanbieter schlüsselfertige Wind- und Solarparks. Das 1999 gegründete, inhabergeführte Unternehmen ist mit seinen rund 700 Mitarbeitern einer der führenden deutschen Energieparkentwickler. Die stetig wachsende Unternehmensgruppe ist in Deutschland an den Standorten Meißen, Cottbus, Rostock, Lohmen in Mecklenburg, Erfurt, Magdeburg, Oldenburg, Bielefeld, Grebenstein (bei Kassel) und Hannover vertreten. Die internationalen Projekte werden neben der Zentrale in Meißen maßgeblich an unseren Standorten in Madrid (Spanien) und Stuart, Florida (USA) entwickelt.

## STANDORT ROSTOCK

Vollzeit, 40 Std./Woche  
ab sofort bzw. nach Absprache



Der Energieparkentwickler

Ein Unternehmen ist so gut, wie es seine Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind. Darum kommt es uns weder auf das Geschlecht, die Hautfarbe, die Religion noch auf die Herkunft an. Um die Zukunftsbranche der erneuerbaren Energien nachhaltig mitgestalten zu können, zählen für uns ausschließlich Einsatzbereitschaft und Kompetenz. Lassen Sie uns gemeinsam erfolgreich an der Umsetzung der Energiewende arbeiten!



Bitte bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung.

## KONTAKT

UKA Umweltgerechte  
Kraftanlagen GmbH & Co. KG  
Personal  
Dr.-Eberle-Platz 1  
01662 Meißen  
E-Mail: [personal@uka-gruppe.de](mailto:personal@uka-gruppe.de)

## REFERENT AKQUISITION SOLAR (m/w/d)

### IHRE AUFGABEN:

- eigenständige Akquisition geeigneter Standorte für Photovoltaikanlagen
- Kontaktaufbau, Verhandlungen und Abschluss von Verträgen mit allen für die Umsetzung eines Energieparks erforderlichen Parteien, insbesondere mit Grundstückseigentümern, Pächtern, Bewirtschaftern, Gemeinden und Behörden
- Planung, Vorbereitung und Durchführung von Präsentationen vor Grundstückseigentümern, Pächtern, Anwohnern sowie mit politischen Amts- und Planungsträgern
- Teilnahme an Informationsveranstaltungen und Gemeinderatssitzungen
- Aufbau und Pflege eines Kundennetzwerks
- Entwicklung von Akquisitionsstrategien
- Professionelle Außendarstellung unseres Unternehmens und unserer Projekte
- Wahrnehmen von Außenterminen im Rahmen der genannten Aufgaben

### IHR PROFIL:

- Verhandlungsstärke und Abschlussicherheit bei Verträgen
- Grundkenntnisse im Vertrags-, Gesellschafts- und Grundstücksrecht
- Verständnis für technische und vertragliche Zusammenhänge
- Bereitschaft sich umfassendes Produkt- und Projektwissen anzueignen
- angemessenes und sicheres Auftreten sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
- sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- dienstleistungsorientiertes Auftreten
- Besitz eines gültigen PKW-Führerscheins
- Reisebereitschaft

### WIR BIETEN IHNEN:

- ein vielschichtiges Aufgabengebiet in einem motivierten und professionellen Team
- Einarbeitung durch erfahrene Kollegen
- eine leistungsgerechte Vergütung
- auf Sie zugeschnittene fachspezifische Weiterbildungsmöglichkeiten
- freiwillige Sozialleistungen (betriebliche Altersvorsorge, Jobticket, Firmenfahrrad)
- moderne Büroausstattung, kostenfreie Getränke
- regelmäßige Teamevents
- sehr gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel

Vorkenntnisse und Berufserfahrung im Bereich der Entwicklung von Projekten zur Nutzung regenerativer Energien, insbesondere der Windenergie, sind erwünscht, aber nicht Bedingung.